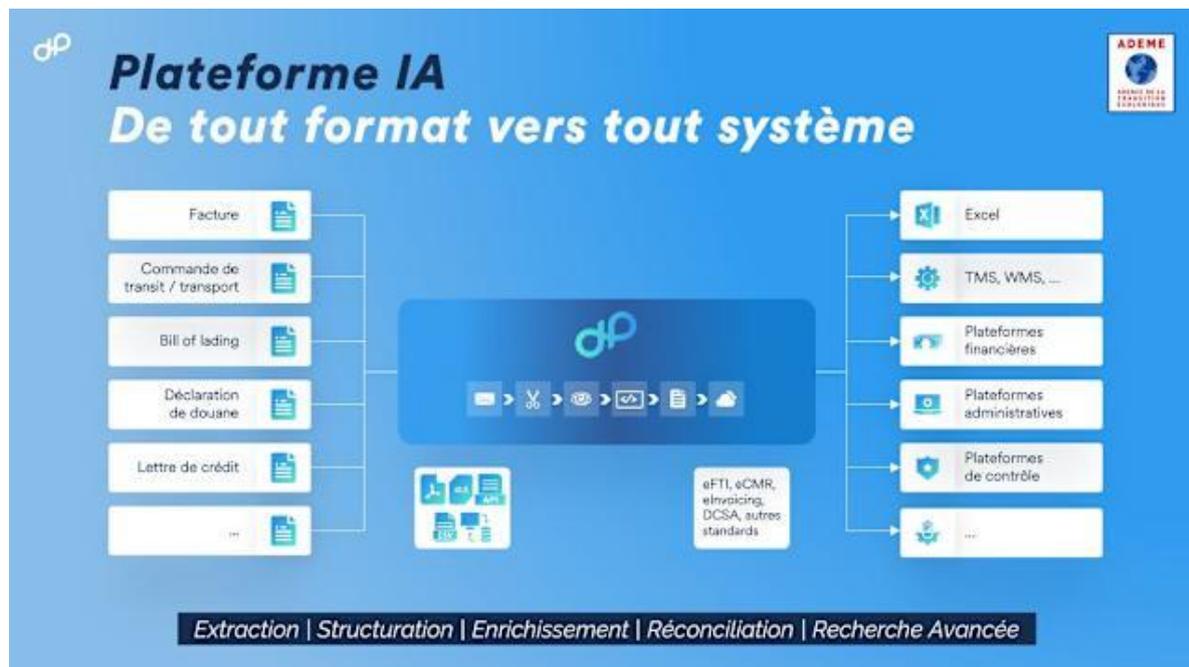


Docloop : débureaucratiser le fret pour gagner en productivité

Le logiciel IA de Docloop permet d'automatiser l'extraction et la saisie des données de toutes les transactions effectuées dans le transport et de la logistique. Cette start-up fait partie de la sélection « 100 start-up où investir » 2025 de *Challenges*.



[Caroline Chambon](#)

27 mars 2025 à 07h30

1000 milliards. C'est le nombre de transactions documentaires effectuées chaque année dans le secteur du transport et de la logistique au niveau mondial, dont 90 % sont imprimées pour être ensuite re-saisies manuellement. Une tâche fastidieuse « *qui représente 900 millions d'heures de travail perdues* », calcule **Aymeric Le Page** (46 ans). Ce diplômé de Skema passé par Accenture, Nestlé puis par le monde des start-up a embarqué **Kiel Guedec** (42 ans), centralien ex-chef de la R&D de la licorne spécialiste de l'IA Dataiku pour créer une plateforme IA permettant d'automatiser l'extraction des données quel que soit le format du document (PDF, email, Exel...) et de pré-remplir les formulaires, tout au long de toute la chaîne de transport et logistique (transporteurs, transitaires, déclarants en douane, etc).

Docloop, démarrée en mai 2022, est une « spin-off » éclosée sous l'égide du spécialiste de la digitalisation de l'import/export de marchandises Marseille Gyptis International (MGI) qui avait identifié le problème sans trouver de solution. Ensemble, Aymeric Le Page et Kiel Guedec, vont s'appuyer sur l'IA pour extraire les données de documents faisant parfois « *plusieurs centaines de pages* » et les rendre interopérables. Le logiciel est commercialisé par depuis septembre 2023 et Docloop peut déjà faire valoir une quinzaine de clients, dont AGL (ex Bolloré Logistics Africa). « *Nos utilisateurs ont rapporté un gain de productivité d'une journée par semaine.* »

Objectifs ambitieux

Avec un chiffre d'affaires de 200 000 euros en 2024, la start-up marseillaise affiche des objectifs ambitieux : 1 million d'euros de chiffre d'affaires récurrent en 2025, 6 millions en 2027 avec 600 contrats, et la rentabilité d'ici fin 2026.

Après un premier financement par MGI et une aide de l'ADEME en tant que lauréat France 2030 de 3 millions, Docloop souhaite lever de nouveaux fonds pour « *optimiser les équipes, continuer le développement du produit et renforcer l'effort commercial* ». A terme, Aymeric Le Page et Kiel Guedec ambitionnent de conquérir l'Europe occidentale et l'Amérique du Nord.

Capitaux recherchés : 1,5 million d'euros

Contact : aymeric@docloop.io